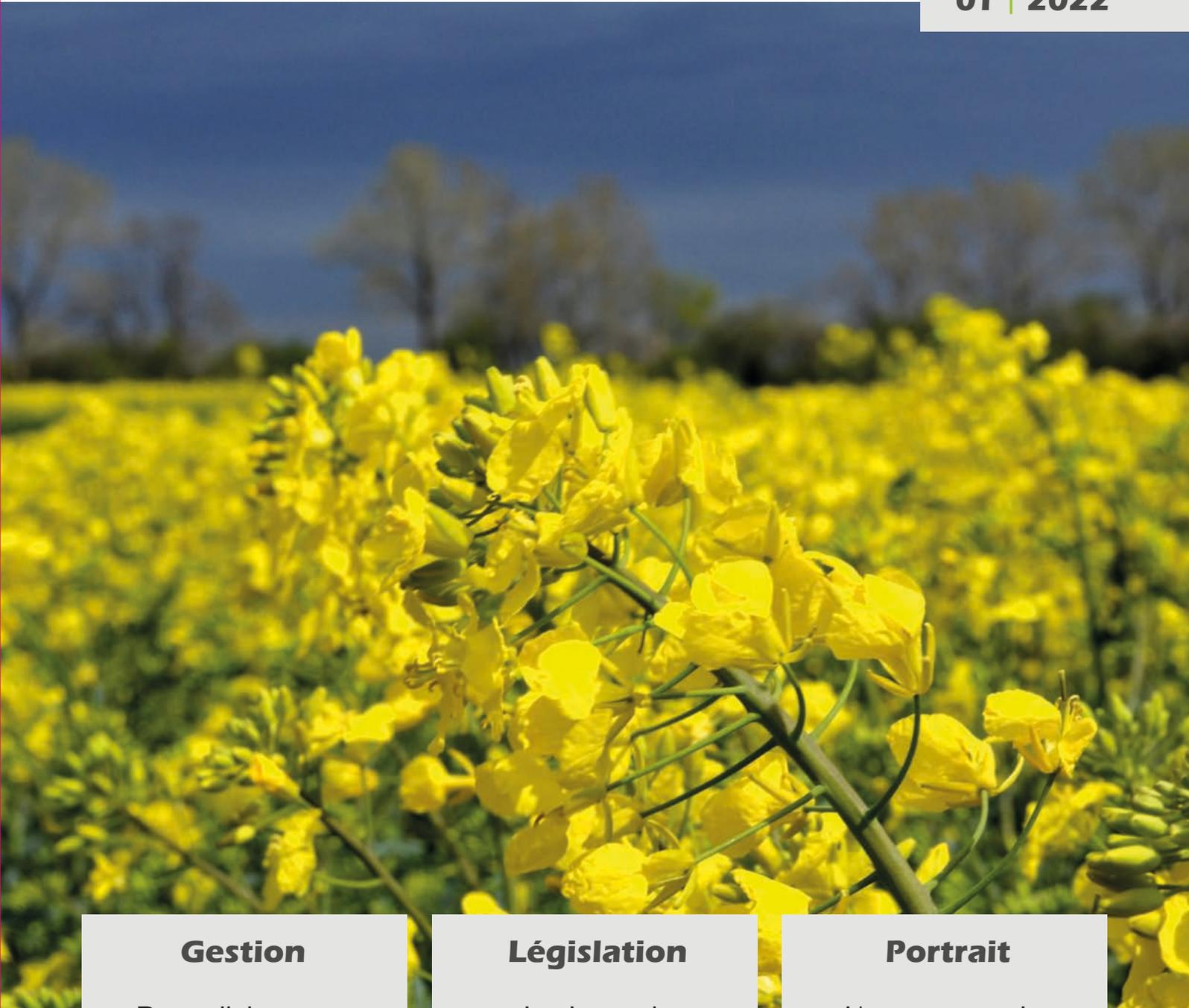




AGROLUCHS

Magazine des membres Agro-entrepreneurs Suisse

01 | 2022



Gestion

Des collaborateurs
satisfaits

page 10

Législation

Le risque de
responsabilité pour
l'agro-entrepreneur

page 18

Portrait

L'agro-entreprise
Gebhard Wildegg AG

page 22

*Sprachtrennung –
deutsche Version
auf der Rückseite*

LE TRACTEUR AVEC MORDANT

LE NOUVEAU PUMA
185, 200, 220 MULTICONTROLLER
185, 200, 220 ET 240 CVXDRIVE

TESTEZ-MOI

Le puma s'est parfaitement adapté à une grande variété de milieux. Tout comme le grand félin, son homonyme, le Case IH Puma est puissant, efficace et fiable. En plus d'un nouveau design, d'un moteur à faible consommation de carburant et de systèmes d'assistance de pointe, la série Puma de Case IH, qui a fait ses preuves, bénéficie également de promotions attrayantes pour réduire vos coûts d'exploitation au strict minimum.

IL EXISTE DE NOMBREUSES RAISONS DE CHOISIR UN CASE IH PUMA.

AVONS-NOUS SUSCITÉ VOTRE INTÉRÊT?

Contactez dès aujourd'hui le chef de vente de votre région. Il attend votre appel avec impatience.

STEFAN SEGMÜLLER
Chef de vente
+41 79 532 93 44
stefan.segmuller@bucherlandtechnik.ch
Pour les cantons
AI AR GL GR SG SH SZ TG
ZG Süd ZH Ost FL

THOMAS SCHIBLI
Chef de vente
+41 79 678 75 93
thomas.schibli@bucherlandtechnik.ch
Pour les cantons
AG LU NW OW TI UR
ZG Nord ZH West

LUKAS SCHREIBER
Chef de vente
+41 79 821 98 59
lukas.schreiber@bucherlandtechnik.ch
Pour les cantons
BE BL BS SO FR Deutsch
VS Deutsch

PATRICK TINGUELY
Chef de vente
+41 79 634 71 11
patrick.tinguely@bucherlandtechnik.ch
Pour les cantons
GE JU NE VD FR Franz
VS Franz

CASE STEYR CENTER
Murzlenstrasse 80 • 8166 Niederweningen • Tél.: 044 857 22 00 • Fax: 044 857 25 17
info@case-steyr-center.ch • www.case-steyr-center.ch

CASE IH
AGRICULTURE
POUR CEUX QUI EXIGENT PLUS



Daniel Kressibucher,
Agro-entrepreneurs
Suisse

Table de matières

- Actuel**
 - 4 Nouvelles du comité
 - 4 Point final
- Association & activités**
 - 6 Nouveaux membres
 - 8 Retour sur la rencontre des jeunes agro-entrepreneurs
- Gestion**
 - 10 Des collaborateurs satisfaits
- Prévention des accidents**
 - 12 Les vêtements de protection - un EPI pour l'ensemble du corps
- Formation**
 - 14 La certification phytosanitaire en phase de test
- Technique**
 - 16 L'Ecorobotix avec une distinction internationale
- Législation**
 - 18 Le risque de responsabilité pour l'agro-entrepreneur
- Portrait**
 - 22 Agro-entreprise Gebhard Wildegg AG
- Pleins feux sur les sponsors**
 - 30 Midland - la bonne huile en un clin d'œil
- Autour du monde**
 - 32 Les frères Merrell - Le succès grâce aux nutriments organiques

Impressum

Éditeur
Agro-entrepreneurs Suisse
Ausserdorfstrasse 31, 5223 Riniken

Tél. 056 450 99 90
www.agro-lohnunternehmer.ch
office@agro-lohnunternehmer.ch



La protection phytosanitaire est importante !

L'objectif n'est pas d'effectuer le plus grand nombre de traitements possible, mais bien d'aider les plantes. Le «certificat phytosanitaire» (entreprise spécialisée reconnue dans la protection phytosanitaire) distingue les spécialistes qui disposent de connaissances spécialisées, d'expérience et de professionnalisme. La protection phytosanitaire est une question très complexe. Elle dépend de l'emplacement, des conditions climatiques et d'un apport suffisant en nutriments. Le recours aux pesticides est la seule façon d'obtenir une bonne récolte, c'est-à-dire un produit de bonne qualité, et de produire des aliments qui contribuent à la santé des hommes et des animaux.

Seuls des contrôles ciblés sur le terrain et des formations intensives permettent de produire des aliments de qualité. Les sols affamés, les plantes malades, le manque d'oligo-éléments et les cycles nutritifs déstabilisés ne peuvent pas être restaurés, même avec des adjuvants pour plantes. C'est pourquoi il faut des spécialistes qui ont «l'œil» pour les plantes et qui savent ce qu'il faut faire pour que l'agriculteur puisse s'y fier à 100 %.

Daniel Kressibucher ■

Rédaction
Thomas Anken, Karin Essig (ke), Martin Rihs, Tobias Schenk, Cornelia Stelzer, Stephan Stulz

Composition No limits Schmid, Winterthur

Impression Umsetzerei, Winterthur

Mode de publication 3-4 fois par an
Reproduction autorisée uniquement avec l'accord de l'éditeur

Nouvelles du comité

Décembre
2021

Nous avons pu rendre visite à plusieurs sponsors qui sont indispensables à notre travail. Ces discussions permettent d'identifier les souhaits de nos partenaires ainsi que les adaptations possibles. Elles permettent également d'intégrer des idées de nos sponsors dans les nouveaux projets que nous mettons en œuvre. Nous considérons qu'il est de notre devoir de soutenir l'image de marque de nos sponsors. Nous sommes convaincus que ce genre de rencontres garantit de bonnes relations à long terme.

Décembre
2021

Lors de sa dernière réunion, le comité a décidé de renforcer la présence visuelle de l'association et donc de renforcer sa visibilité extérieure. Plusieurs projets permettant d'atteindre cet objectif sont en cours d'élaboration et différents scénarios sont en discussion. Nous vous informerons sur leur mise en œuvre en temps voulu.

Janvier
2022

Nous avons établi une liste des points de collecte pour le recyclage des films d'ensilage. Il est important que ces centres de dépôt soient répartis dans toute la Suisse afin de garantir des trajets courts. Une fois les entreprises sélectionnées, les différents contrats seront rédigés et le concept pourra être finalisé. Nous vous informerons des prochaines étapes de ce projet et accompagnerons également son lancement.

Janvier
2022

Certificat phytosanitaire: Comme prévu, les premières entreprises seront contrôlées dès la mi-mars. La première «certification» a été effectuée en guise de «répétition générale». Celle-ci s'est déroulée sans accroc, ce qui a suscité une grande satisfaction chez tous les participants, car le comité travaille sur ce projet depuis de nombreux mois.

Jan/Fév
2022

Le cours «Sécurité lors du transport d'engrais organiques et de produits dérivés» a été organisé cinq fois à différents endroits. Nous avons été confrontés à différentes situations et les retours ont, dans l'ensemble, été positifs. Le but de ce cours était avant tout de montrer quels sont les dangers dans la pratique et à quoi il faut faire attention. Une fois de plus, nous avons pu profiter des connaissances du formateur. En effet, même en tant que professionnels du secteur, on peut toujours en apprendre davantage. Nous prévoyons de reprogrammer cet événement l'an prochain.

Février
2022

Malheureusement, l'événement de networking prévu début février chez Boschung, à Payerne, a dû être annulé. En raison de la pandémie, il était impossible de garantir la tenue de l'événement. De plus, les règles fédérales en vigueur ne permettaient pas d'organiser ce genre de rencontres. Nous sommes évidemment déçus car cela aurait enfin été l'occasion de se revoir. À nos yeux, il est très important d'intégrer des idées provenant de diverses sources dans notre travail. Ce n'est qu'en étant au courant des préoccupations de chacun que nous pouvons intervenir ou nous engager «là où ça coince». ke ■

Point final

Le monde des entrepreneurs agricoles est relativement varié et c'est une bonne chose. Je suis évidemment impressionné par les grands parcs de machines. Mais ce qui m'impressionne encore plus, c'est le dynamisme et l'esprit d'innovation des entrepreneurs. Et ces deux traits de personnalité sont très bien représentés dans notre secteur.

De manière générale, l'agriculture, et donc les secteurs qui lui sont apparentés, comme les travaux agricoles, sont de plus en plus soumis à des pressions de lois, de règlements et d'idées politiques qui n'ont plus aucun rapport avec notre cœur de métier et, surtout, avec notre réalité.

Alors que le consommateur réclame à cor et à cri des produits écologiques bon marché, il voudrait que l'agriculteur travaille encore à la charrue. Le fossé entre la réalité et les vœux pieux ne cesse de se creuser, et il sera bientôt impossible de concilier ces exigences si différentes.

Nos machines sont considérées comme des monstres chimiques polluants. À proximité des villes, les ronds-points et les accès aux champs sont de plus en plus aménagés

de manière à ce que les véhicules agricoles ne puissent plus passer.

Que nous soyons éleveurs, cultivateurs ou entrepreneurs agricoles, nous sommes tous dans le même bateau. Lentement mais sûrement, nous serons de plus en plus sous pression. Car une chose est sûre: nous sommes de moins en moins nombreux, contrairement à ceux qui ne comprennent pas pourquoi nous nous levons tous les matins.

À l'avenir, il sera d'autant plus important que notre association se montre unie et communique avec l'extérieur, mais aussi que nous défendions nos préoccupations ensemble et que nous ne nous perdions pas dans des guerres de tranchées internes. Cela est valable pour les prochaines votations, mais aussi et surtout au quotidien, dans les contacts avec les consommateurs, la politique et l'administration.

En effet, à notre époque, il est inconcevable de pratiquer une agriculture de production avec des chevaux sur des pistes cyclables. Martin Rihs ■

6R

3 ans de route sans souci
PowerGard Plus 3 ans / 3000 heures*

* valable pour tous les tracteurs 6R à partir du modèle 6R 150 / 6155R, à l'achat jusqu'à fin mars 2022 ou jusqu'à disponibilité du stock.

SÉRIE

GO SMART, DO MORE



DEMANDER UNE OFFRE
DE VOTRE JOHN DEERE
DISTRIBUTEUR

 JOHN DEERE



Nouveaux membres

Agro-entrepreneurs Suisse se félicite de l'adhésion de deux nouveaux membres :

emag

Emag
Landschaftspflegetechnik AG
Sporgasse 1b
9472 Grabs
T. 079 797 25 04
info@emag-ag.ch • emag-ag.ch



Raison d'adhésion

Nous voulons pouvoir échanger des informations avec d'autres entreprises et être ainsi au courant des dernières nouveautés technologiques. En outre, nous indiquons volontiers que nous sommes membres de ces organisations dans nos références lorsque nous soumettons des offres.

ke ■



Prestations

- Entretien des talus et des cours d'eau
- Entretien des routes non asphaltées
- Travaux de dragage en tout genre (également en terrain escarpé)
- Travaux agricoles tels que l'entretien des prairies, le sursemis et la récolte de fourrage vert
- Horticulture
- Services de déneigement et travaux forestiers
- Transports et atelier



Lohnunternehmung Schärer
Bollergut 2
8132 Hinteregg
lukas-schaerer@gmx.ch
lu-schaerer.ch



Prestations

- Pressage de balles
- Commerce de foin
- Fauchage
- Entretien des abords routiers (mulching)
- Services de déneigement



Raison d'adhésion

Je m'intéresse beaucoup aux autres entreprises et à leurs spécificités. Grâce à Agro-entrepreneurs Suisse, il est possible d'échanger avec des collègues.

En tant que membre, il est plus facile de se tenir informé des nouveautés dans notre secteur.



Photos : mäd

Chercher. Trouver. Commander.24 heures sur 24 dans le shop en ligne sous shop.winkler.com**VOTRE DÉFI.
NOTRE SOLUTION.
ÇA MATCHE.**

winkler met tout en oeuvre pour que vos machines agricoles soient prêtes à l'emploi quand vous en avez besoin. Grâce à des conseils personnalisés, une gamme de plus de 200 000 pièces détachées, des produits d'atelier, ainsi qu'une logistique sophistiquée nous trouvons une solution pour chaque réparation.
En savoir plus sur winkler.com/agriculture

winkler
Das passt.

Industriestrasse 36
4622 Egerkingen
Telefon: 062 38908-70
agr@winkler-parts.ch

Fabrikstrasse 7
8360 Eschlikon
Telefon: 071 97387-30
agr.eschlikon@winkler-parts.ch

Route en Rambuz 15
1037 Etagnières
Telefon: 021 86904-80
lausanne@winkler-parts.ch

**Nouveau maintenant!****Pesée dynamique**

Nos épandeurs se caractérisent par une longue durée de vie et une force de frappe maximale avec une répartition transversale optimale.

Le nouveau système de pesage dynamique enregistre pendant le déchargement en permanence la perte de poids et la compare à la quantité de poids réglée. Ainsi, votre sol est nourri en fonction de ses besoins en éléments nutritifs.

Augmenter le rendement peut être si simple !

Nous épandons mieux.

STRAUTMANN

www.agrotechnikzulliger.ch
Tel: 062 531 15 60



Retour sur la rencontre des jeunes agro-entrepreneurs

Pierrafortscha pour visiter l'entreprise de Fernand Andrey, notre vice-président. Le groupe a été accueilli dans le bâtiment «Le marché du Claru». Ce bâtiment abrite le magasin de la ferme et le restaurant, qui sont gérés de main de maître par Sandra Andrey, l'épouse de Fernand.



À leur arrivée, les jeunes se sont tous vus offrir un apéritif tandis que Fernand Andrey leur avait préparé un mot de bienvenue. Le groupe s'est ensuite divisé pour visiter les différents sites. Lors de la visite, Fernand leur a expliqué en détail comment fonctionne chaque site, les processus de travail, le parc de machines, etc. Il a également répondu aux questions posées par les jeunes sur différents sujets. Grâce à ses nombreuses années d'expérience en tant qu'entrepreneur agricole, Fernand Andrey dispose d'une expertise pointue dans son domaine.

Ensuite, après avoir cherché tant bien que mal leur chemin dans le brouillard, les jeunes sont finalement arrivés dans un restaurant où ils ont mangé tous ensemble.

À la fin du délicieux repas, Fernand a de nouveau pris la parole. Il a fait part de ses réflexions sur la situation actuelle des entrepreneurs agricoles et a expliqué les tendances ainsi que les perspectives. «Ce ne sera pas facile», a-t-il avoué «car de nombreux défis (liés notamment à la législation, à la politique et à l'environnement de marché) nous attendent et il faudra les relever!»

Au vu du succès de l'événement, les jeunes ont décidé à l'unanimité de le réitérer une fois par an afin de pouvoir échanger sur divers sujets. Nous communiquerons dès que possible la date du prochain événement. ke ■



Découvrez la moissonneuse-batteuse la plus polyvalente jamais construite par CLAAS.

CLAAS TRION

Les atouts de la nouvelle TRION.

La nouvelle TRION intègre tout ce qui fait l'efficacité et la force d'une moissonneuse-batteuse CLAAS. Mais ce n'est pas tout : chaque machine est construite sur mesure, car vous êtes le seul à savoir ce dont vous avez réellement besoin pour votre exploitation. Combinez les équipements à la carte pour vous éviter tout compromis ultérieurement.

Cela n'a jamais été aussi simple.



Fits your Farm.

Découvrez comment la nouvelle TRION est faite pour votre entreprise.

Intéressé ? Contactez maintenant votre CLAAS Harvest Center :

- DEMAGRI SA
Benoît Joubert 079 254 56 47
- UMATEC Domdidier
Hugo Cholley 079 833 22 96
- UMATEC Jura
Samuel André 079 253 16 67

C'est le souhait de toute entreprise: des collaborateurs qui arrivent de bonne humeur le matin, qui sont épanouis dans leur travail et qui communiquent leur énergie positive aux autres. Le salaire n'est pas le seul critère incitant le collaborateur à adopter cette attitude. Le supérieur peut également influencer positivement le climat de l'entreprise, et donc son succès, par d'autres facteurs. La pyramide des besoins d'Abraham Maslow est considérée comme le fondement de la motivation du personnel.

Des collaborateurs satisfaits

Afin de prendre des mesures efficaces dans le but d'augmenter la satisfaction des collaborateurs, il est judicieux de s'appuyer sur la pyramide des besoins du psychologue américain Maslow. Celle-ci comporte cinq niveaux qui déterminent le comportement de l'être humain et des collaborateurs. Ces niveaux sont organisés de manière hiérarchique et les besoins doivent être satisfaits de bas en haut. Autrement dit, la personne aspire au niveau suivant seulement si elle a satisfait la plupart des besoins d'un niveau. De nombreuses entreprises de travaux agricoles répondent déjà très bien à ces différents besoins et peuvent dès lors compter sur des collaborateurs satisfaits. Mais en priorisant correctement les mesures, il est possible d'influencer positivement les indicateurs économiques tels que la fluctuation et la rentabilité.

Besoins physiologiques de base (survie)

Cette catégorie comprend les besoins physiologiques (nourriture, logement, vêtements, santé). Bien que ces besoins soient généralement couverts pour la plupart des Suisses, certains points peuvent être optimisés au sein d'une entreprise de travaux agricoles. Par exemple, en modernisant les sièges de tracteur sur des machines plus anciennes ou en mettant des protections auditives à disposition du personnel. Ou encore en aménageant un poste de travail de manière ergonomique au bureau.

Pendant la saison, il est important de proposer une alimentation saine et de qualité. Si un collaborateur doit se contenter de sandwiches tous les jours, son enthousiasme s'estompera au bout d'une semaine. En proposant des vêtements de travail qui protègent du froid et de l'humidité ou en mettant des fruits à disposition dans la salle de pause, vous répondrez de manière optimale aux besoins physiologiques de votre personnel.

Besoins de sécurité

Le besoin de sécurité (protection contre le danger, prévoyance et absence de peur) se rapporte à des menaces concrètes (p. ex. maladie) ainsi qu'à des facteurs indirects (danger sur le lieu de travail). La rémunération pour les prestations fournies par le collaborateur y est directement liée. Mais les neurologues ont prouvé qu'un salaire élevé et des primes individuelles ne sont pas garantes de satisfaction. Le point le plus important pour répondre à ce besoin est d'avoir un contrat de travail clairement réglementé. Le fait que le contrat soit à durée indéterminée est un point positif pour le salarié. De même, il semble évident aujourd'hui que le congé de maternité et le congé parental figurent dans le contrat de travail.

En plus d'un salaire juste, une couverture d'assurance suffisante est un autre point qui donne un sentiment de sécurité. Mais la sécurité, c'est aussi bénéficier de soutien en cas de conflit. C'est pourquoi il est important de s'entretenir régulièrement avec son personnel, de lui donner un feedback et d'éviter ainsi tout conflit.

Besoins sociaux (appartenance)

Ce point comprend le désir de reconnaissance, d'affection de la part des autres et d'appartenance à un groupe. Pour le gérant, cela signifie qu'il doit consacrer un peu de temps chaque jour pour être à l'écoute de ses collaborateurs et discuter avec eux de ce qui se passe au travail, mais aussi de sujets plus personnels (soucis, peurs et besoins). De cette manière, le collaborateur se sent pris en considération. Le patron qui «sacrifie» quelques minutes de son temps pour ses collaborateurs augmente grandement la satisfaction de son personnel au sein de l'entreprise.

Niveaux d'engagement des collaborateurs selon la pyramide de besoins de Maslow

Collaborateur plus impliqué que la moyenne

Le collaborateur aime son travail et peut s'y identifier. Il souhaite inspirer ses collègues ou d'autres personnes par son activité.

Collaborateur engagé

Le collaborateur travaille plus que la moyenne. L'activité professionnelle a également une grande importance pour lui.

Collaborateur moyennement engagé

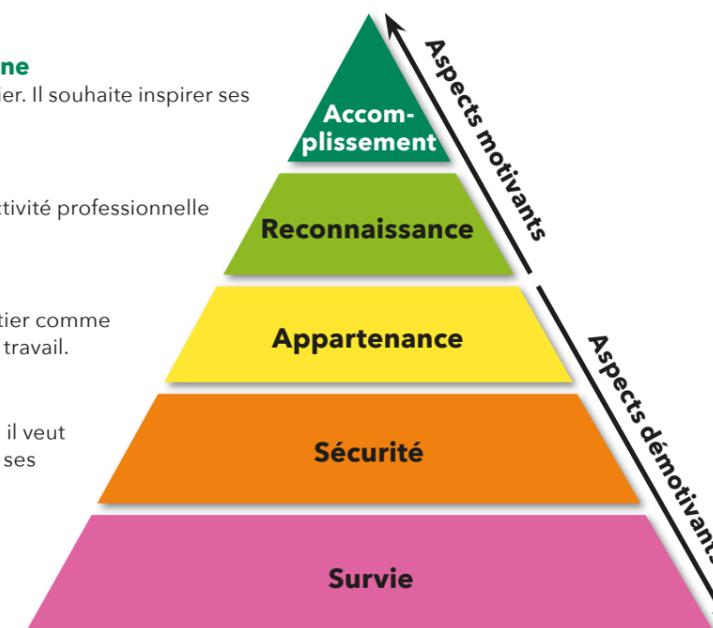
Le collaborateur perçoit l'appartenance à son métier comme particulière, mais est également prêt à changer de travail.

Collaborateur peu engagé

Le collaborateur n'a pas d'intérêt pour son activité, il veut seulement avoir un emploi. Il n'est pas satisfait de ses conditions (p. ex. salaire).

Travail sur demande

Le collaborateur ne fait aucun effort, il travaille uniquement pour assurer sa survie.



Un instrument particulièrement efficace pour augmenter la productivité est la formation d'équipes. Une dynamique de groupe positive permet aux collaborateurs de se motiver mutuellement et d'adapter leur comportement car ils savent qu'ils sont contrôlés par le groupe.

L'interaction sociale et l'estime en sont les piliers. Un bon esprit d'équipe permet d'instaurer un climat de travail positif et donc une collaboration basée sur la confiance. Celui-ci peut se construire de différentes manières : des salles de séjour confortablement équipées, une excursion à Agritech-nica etc.) À noter que seul ce genre d'événements (p. ex. tous les deux ans) ne suffit pas à renforcer l'esprit d'équipe. Ces dernières années, il a été difficile de proposer une activité adaptée en raison de la pandémie. Mais aujourd'hui, il convient de mettre l'accent sur ces besoins sociaux.

Besoins individuels (reconnaissance)

Ceux-ci incluent par exemple la reconnaissance et le respect. À tout seigneur tout honneur! La reconnaissance joue effectivement un rôle important dans la satisfaction du personnel. Cependant, diverses études démontrent que ce besoin est souvent négligé. Ainsi, les entrepreneurs se font souvent du tort à eux-mêmes. Le manque de reconnaissance entraîne généralement une démotivation et donc une baisse de performance des collaborateurs. Le patron peut satisfaire ce besoin de reconnaissance en adressant par exemple des félicitations sincères à ses collaborateurs.

Ces compliments peuvent également venir de collègues ou de clients. Un système de gratification, par le biais notamment d'une évaluation annuelle des performances, peut récompenser les collaborateurs et est une bonne manière de les féliciter.

Besoin d'accomplissement de soi

L'accomplissement de soi représente le plus haut niveau de satisfaction des besoins. Les collaborateurs peuvent s'épanouir dans leur travail en recherchant des activités qui les stimulent. Dans une entreprise de travaux agricoles, cela peut se traduire par des travaux de soudure ou d'électrotechnique. Cela permet aux collaborateurs d'élargir sans cesse leurs compétences. À plus long terme, les défis au travail entraînent une augmentation du niveau de qualification. Et les possibilités de contribuer à l'épanouissement des collaborateurs sont nombreuses. Cela est possible grâce à une formation «sur le tas», c'est-à-dire que des collègues transmettent leurs connaissances tout en travaillant. De même, une formation externe permet d'acquérir des connaissances et de contribuer à l'épanouissement personnel.

Ces objectifs et ces possibilités de développement peuvent être fixés lors d'entretiens réguliers avec les collaborateurs. Une évaluation des performances, basée sur les objectifs atteints, donne au travailleur la possibilité de demander une promotion ou une augmentation. Cet entretien peut donc ouvrir des perspectives, motiver le collaborateur et lui offrir un avenir au sein de l'entreprise. Tobias Schenk ■

Les vêtements de protection – un EPI pour l'ensemble du corps



Protection contre la pluie : Une protection fonctionnelle contre la pluie assure un agréable climat corporel même sous une forte pluie.

Symbole de protection phytosanitaire :
Veillez à la présence de ce symbole sur vos vêtements de protection lorsque vous manipulez des produits phytosanitaires.



Le port de vêtements de protection est obligatoire

Conformément à l'article 5 de l'Ordonnance sur la prévention des accidents (OPA), les employeurs sont tenus de mettre à la disposition de leurs collaborateurs les moyens de protection exigés pour l'accomplissement de leur travail. Les collaborateurs doivent être informés et instruits sur l'utilisation correcte des vêtements de protection. Conformément à l'article 11 de l'OPA, les collaborateurs sont tenus d'utiliser les vêtements et équipements de protection nécessaires conformément aux instructions.

Nettoyage et entretien

Le nettoyage correct contribue pour beaucoup à l'efficacité des vêtements de protection. C'est ainsi que les vêtements de haute visibilité, une fois salis, deviendront rapidement moins voyants ou que la présence d'huile sur la sécurité anti-coupures empêchera le fonctionnement optimal de cette dernière. Les consignes de nettoyage du fabricant du vêtement concerné doivent impérativement être observées. Elles informent sur la méthode et la fréquence de nettoyage nécessaire, les détergents à utiliser et les instructions de lavage à observer.

Les vêtements de protection qui ne remplissent plus leurs fonctions parce qu'ils sont endommagés ou usés doivent être éliminés. L'application du règlement sur le nettoyage, l'entretien et le remplacement des vêtements de protection et autres EPI, relève de la responsabilité de l'employeur.

Vêtements de protection pour différents dangers

Les vêtements de protection suivants, adaptés aux risques inhérents aux travaux agricoles, sont à utiliser :

- **Vêtements de protection contre les agents chimiques**
Ils protègent contre l'action des agents chimiques, liquides ou gazeux et, dans certains cas, solides. Selon l'étanchéité face à l'exposition aux gaz, aux liquides et aux poussières, les vêtements sont classés dans les catégories 1-6. La catégorie 1 représente la protection la plus élevée.

En agriculture, les vêtements de protection contre les agents chimiques s'utilisent principalement dans le contexte de la protection phytosanitaire. Il convient de veiller à ce que les vêtements portent une des désignations suivantes : DIN 32781, EN ISO 27065 ou au minimum Catégorie 3. Pour plus d'informations sur la protection des utilisateurs amenés à manipuler des produits phytosanitaires vous pourrez consulter le site url.agridea.ch/toolkit.

- **Vêtements de protection contre la pluie**
Les vêtements qui protègent contre les intempéries se portent à l'extérieur en plus des vêtements de dessus. Leurs principales propriétés sont l'imperméabilité et la respirabilité. Ces vêtements sont divisés en catégories 1-3, 3 étant la meilleure. Pour profiter pleinement de la respirabilité des vêtements de protection contre la pluie, le port de sous-vêtements fonctionnels est fortement recommandé. Ainsi le corps reste au sec et on ne risque pas de prendre froid.
- **Vêtements de haute visibilité**
Ces vêtements se portent lorsqu'il est nécessaire d'être bien visible dans une situation dangereuse. Les couleurs fluorescentes augmentent la visibilité de jour, les bandes réfléchissantes dans l'obscurité. Les vêtements de haute visibilité doivent être conformes à la norme EN ISO 20471. Ils sont divisés en trois catégories, la catégorie 3 garantissant la meilleure visibilité.

Lorsque nous travaillons sur une exploitation agricole, notre corps est exposé à de multiples dangers. Des vêtements de protection appropriés font obligatoirement partie de l'équipement de protection individuelle (EPI) et contribuent à éviter accidents et maladies professionnelles.

Choix des vêtements de protection adaptés

Il n'existe pas de vêtements de protection adaptés à toute situation. On choisira donc les équipements en fonction des dangers susceptibles d'être rencontrés pendant un travail donné. Ensuite on décidera de la nature, c'est-à-dire du matériau et du type des vêtements de protection.

N'oublions pas d'examiner systématiquement l'opportunité d'y associer d'autres vêtements fonctionnels : matières textiles spéciales qui, contrairement au coton pur, transportent l'humidité pour l'éloigner du corps et favorisent les échanges thermiques. Ces tissus sont de nature à améliorer le bien-être et les performances de la personne et favorisent l'acceptation du port des EPI.

Ajustement et confort

Dans la pratique, il arrive que les vêtements et équipements de protection proposés aux collaborateurs soient certes conformes aux normes mais sans être vraiment adaptés. Si la forme et le niveau de confort ne répondent pas aux véritables besoins, cela nuira au bien-être, au détriment de l'acceptation du port de ces vêtements. Il est donc recommandé d'associer les collaborateurs au choix des modèles de vêtements de protection et autres EPI.

PRÊT POUR LA SAISON

MOTOREX FARMER LINE



Follow us



Pour de brèves interventions sur la voie publique, notamment sur une route où la vitesse est limitée à 60km/h, il faut au minimum des vêtements de catégorie 2. Les interventions plus longues, notamment sur les routes où la vitesse est limitée à plus de 60km/h, ainsi que les interventions de nuit ou par mauvais temps, exigent au minimum le port de vêtements de catégorie 3.

Les travaux agricoles dans l'enceinte d'une ferme, en forêt ou aux champs, les travaux d'ensilage, de transport ou de transbordement, etc., peuvent réunir plusieurs personnes dans la même zone de travail. Là aussi le port de vêtements réfléchissants offre une meilleure visibilité. Cela vaut à plus forte raison en cas de présence d'enfants !

• Vêtements de protection pour soudeurs

Ils protègent les soudeurs contre les projections de perles de soudure, contre le contact fugitif avec une flamme et contre les rayons UV. La surface du vêtement devrait dans la mesure du possible être lisse et fermée : Si le vêtement comporte des poches, ces dernières doivent être munies de rabats pour empêcher la pénétration d'éléments brûlants.

Les vêtements de protection pour soudeurs sont réalisés dans un matériau ignifuge, une matière textile spéciale non conductrice de chaleur et d'électricité et assurant une bonne protection contre

la lumière. D'autres EPI tels que les gants de protection, les chaussures de sécurité et un casque complètent l'équipement de protection du soudeur.

• Vêtements de protection anti coupures

Il s'agit surtout de pantalons protégeant contre les coupures lors des travaux de tronçonnage. Ces vêtements se divisent en trois catégories, en fonction de la vitesse de la chaîne. La catégorie 3 assure la protection la plus élevée. Les chaussures forestières sont également munies de semelles anti-coupures, assurant un supplément de protection des membres inférieurs pendant les travaux de tronçonnage. D'autres EPI tels que des gants, un casque à visière ou une protection auditive font obligatoirement partie du travail avec la tronçonneuse.

Cornelia Stelzer ■



Sur tout chantier, le port de vêtements de haute visibilité améliore la sécurité



Contact :
Service de prévention des accidents dans l'agriculture (SPAA)
bul@bul.ch
021 557 99 18

La certification phytosanitaire en phase de test



Après un intensif travail préparatoire, la certification des entreprises appliquant des produits phytosanitaires est enfin devenu une réalité, ce dont nous ne sommes pas peu fiers. Plusieurs membres ont d'ores et déjà présenté leurs demandes, qui seront traitées dans l'ordre chronologique des dates de réception. Comme il fait actuellement trop froid, la commission spécialisée a décidé de ne procéder aux premiers contrôles qu'à partir de mars, ce qui présente l'avantage que certains équipements/machines seront alors déjà en service et que leur fonctionnalité pourra ainsi être testée.

Avant la visite chez les membres, nous diffuserons de nouveau la «check-list». Le membre inscrit pourra donc tout vérifier avant la date du contrôle, et être ainsi à l'abri des «surprises» le jour convenu. Nous pourrons ensuite cocher tous les points de la «check-list», c'est-à-dire les contrôler. Lors de l'examen préalable il est apparu que nous devions apporter des corrections minimales au document de travail, afin que les différents points puissent être interprétés sans équivoque.. Les mêmes critères très stricts, seront appliqués à tous. Le certificat garantit à vos clients que vous êtes familiarisés avec le détail des prescriptions et que vous respectez les procédures prévues. En notre qualité de spécialistes, nous nous distinguons des autres prestataires par la façon très rigoureuse dont nous appliquons les produits phytosanitaires. Dans le cadre de ces travaux également nous attachons une grande importance à la transparence et contribuons ainsi largement à la protection de l'environnement car seul un spécialiste ayant une connaissance approfondie de son domaine dispose de l'expérience nécessaire en la matière !

Après l'examen, il vous sera remis un certificat ainsi qu'un «panneau» sur lequel il sera mentionné que vous avez passé le contrôle avec succès. La certification sera renouvelée au bout de deux ans, attestant ainsi que votre entreprise est à jour. Ainsi les adaptations/corrections nécessaires pourront être mises en oeuvre au fur et à mesure et être intégrées au processus. La qualité du travail et l'expertise sont ce qui caractérise en premier lieu un professionnel de la protection phytosanitaire.

Vous êtes motivés ? Vous voulez vous aussi devenir un professionnel de la protection phytosanitaire ? Alors n'hésitez pas à vous inscrire pour un examen. ke ■

RONDOTEX®

270 kg RELAX AVEC RONDOTEX
LE FILET POUR BALLES
DE RÉSISTANCE RONDES POUR ENSILAGE,
À LA TRACTION FOIN ET PAILLE

POLYDRESS TWISTA
DOUBLE PROTECTION, FASTER INSTALLED

TECHNOLOGIE DE PLIAGE
ZEN1 BREVETÉE COMBINANT
LE FILM POUR ENSILAGE
ET LE FILM DE SOUS-COUCHE

POSE **2x** PLUS
RAPIDE

100% recyclable

Une manipulation simple pour des résultats parfaits

Une alimentation saine pour des animaux en bonne santé. Voilà pourquoi RKW accorde une grande importance à l'excellente qualité de ses produits et continue de les développer sans cesse. Nous travaillons en outre d'arrache-pied pour réduire et faciliter le travail des agriculteurs. Vous voulez savoir comment nous pouvons vous aider ? Découvrez notre gamme de produits sur rkw-group.com/agriculture.

rkw
WHEN EXCELLENCE MATTERS

Le spécialiste des agents d'ensilage*

<p>KRONI 906 Stabilil TMR (Ensilage d'herbe et de maïs 25-45% TS) • Stabilise la RMT • contient de l'acide propionique et du sorbate de potassium • Ni irritant, ni corrosif</p>	<p>KRONI 908 Bactosil Plus (Ensilage d'herbe, de maïs et de cossettes 45-55 % MS) • Agit contre la post-fermentation et les moisissures • Soluble dans l'eau, peut également être épandu</p>	<p>KRONI 910 SiloSolve FC EKO KRONI 912 SiloSolve FC (Ensilage d'herbe et de maïs 35-52 % MS) • Concentré soluble dans l'eau • Fait baisser rapidement la valeur du pH • Empêche la formation de champignons • Améliore la stabilité de l'ensilage</p>
<p>KRONI 907 Kaliumsorbit (Ensilage d'herbe et de maïs 25-45 % MS) • Préviens la formation de moisissures et de levures • Protège du réchauffement lors de l'ouverture du silo</p>	<p>KRONI 909.01 Stabilil liquide • (Foin > 70 % MS) • Stabilise la RMT • Ni irritant, ni corrosif</p>	<p>KRONI 914 SiloSolve MC O (Ensilage d'herbe et de cossettes < 35 % MS) • Concentré soluble dans l'eau. Favorise la fermentation de l'acide lactique • Empêche la formation de clostridies • Réduit la formation d'acide butyrique</p>

Concept KRONI SiloSolve

Ensilage facile
beaucoup de sucre
peu de protéines

↑
Type de céréales

↓
Ensilage difficile
peu de sucre
beaucoup de protéines

	Humide ←	Masse sèche →	Sèche
Maïs	SiloSolve FC EKO SiloSolve FC		
Ray-grass			
Mélange herbe trèfle			
Luzerne	SiloSolve MC O		
	35% TS	52% TS	
	Inhibition des clostridies	Contrôle des moisissures	

* Prix spéciaux pour les entrepreneurs de travaux agricoles - Nous nous ferons un plaisir de vous faire une offre !

Une distinction internationale pour Ecorobotix



La société Spot-Sprayer Ecorobotix ARA, dont le siège est à Yverdon, s'est vue décerner cette année le prix de l'innovation par la «Gesellschaft für Informatik in der Land-, Forst- und Ernährungswirtschaft» allemande. Ecorobotix a été la première à commercialiser un appareil capable de discerner automatiquement les rumex dans une prairie pour les traiter de manière ciblée. Cet appareil se substitue ainsi au traitement manuel plante par plante effectué à l'aide d'un pulvérisateur porté sur le dos.

Depuis bientôt 40 ans, divers travaux de recherche sont menés pour améliorer la reconnaissance des adventices dans les champs ou les prairies afin de les combattre de manière ciblée. Par rapport au traitement ciblé des adventices, la pulvérisation d'herbicide sur toute la surface représenterait un gaspillage de principes actifs, coûteux et nuisible pour l'environnement. D'importants progrès dans le domaine de l'intelligence artificielle ont permis de développer cette solution. Une étape importante a ainsi été franchie. La technologie est définitivement sortie des laboratoires de recherche pour passer au stade de la pratique. Agroscope a examiné ce pulvérisateur intelligent de plus près.

Un outil porté pour la pratique agricole

Le pulvérisateur, d'une largeur de travail de 6 m, se compose de trois unités identiques de 2 m de large. Chaque unité possède deux caméras pour prendre des photos de la végétation, qui sont analysées en temps réel par l'ordinateur de bord. Pour assurer un éclairage régulier, les caméras sont placées dans de gros caissons dont le fond est ouvert. Des flashes à LED assurent un éclairage régulier de la surface. Lorsque la présence de rumex est constatée, l'ordinateur commande l'ouverture des buses situées au-dessus des plantes cibles pour traiter ces dernières. Lorsque le taux d'infestation par le rumex est faible, cette méthode permet d'économiser plus de 90 % d'herbicides par rapport au traitement de la surface intégrale.

Une détection fiable

Comparée aux cultures arables, la détection d'adventices dans les prairies représente un véritable défi, en raison de la diversité des espèces, de l'importante densité des plantes et du fait que les feuilles se chevauchent fréquemment. Par ailleurs l'aspect des plantes varie en fonction du sol, de la nature des cultures et du climat. Sur trois prairies différentes (deux prairies naturelles et une prairie fraîchement semée), Ecorobotix ARA a obtenu un excellent taux de reconnaissance, qui s'est avéré juste dans plus de 85 % des cas. Un avantage essentiel de cet appareil est qu'il travaille du matin au soir avec la même efficacité, sans se fatiguer, ce qui n'est jamais le cas de l'homme. Le taux de reconnaissance sera probablement toujours supérieur à celui réalisable par l'homme.

Des plantes traitées par erreur ont néanmoins été observées. C'est ainsi que, dans certains cas, du grand plantain, de l'oseille commune et des pissenlits ont été traités. Dans un cas particulier, des silènes ont été traités, ce qui ne peut s'expliquer que par une lacune dans la base de données. Un point fort de cette technologie est que le logiciel de reconnaissance peut être réactualisé au fur et à mesure, en ajoutant de nouvelles images sans qu'il soit nécessaire de modifier la machine. La précision réalisée à ce stade peut être considérée comme excellente.

Précision de la pulvérisation : Ecorobotix pulvérise une surface moindre après détection d'un rumex, mais la pulvérisation des feuilles est légèrement déficiente. Autour de la plante, Ecorobotix pulvérise une surface environ 2,5 fois supérieure à celle des feuilles de rumex, un résultat sensiblement meilleur qu'avec le traitement manuel.

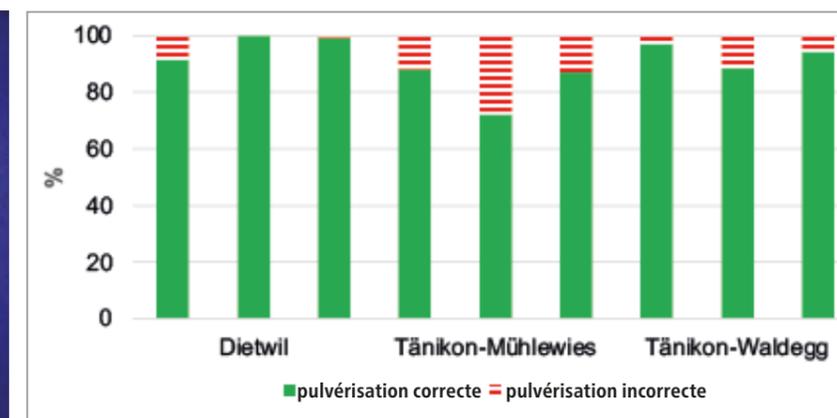
	Ecorobotix	Pulvérisateur à dos
Surface totale pulvérisée Surface des rumex (100 %)	487 cm ²	570 cm ²
Surface à l'extérieur %	247 %	402 %
Rumex non pulvérisé %	11,3 %	4,2 %



Ecorobotix reconnaît automatiquement les rumex pour les traiter plante par plante.



Tout comme le pulvérisateur à dos, Ecorobotix pulvérise au-delà des feuilles de rumex. La bouillie est visible en jaune.



Taux de reconnaissance du rumex par l'Ecorobotix ARA sur les trois sites d'essai. Résultats individuels des trois bandes de mesure (environ 60 m) pour chaque site.

Une application dont la précision est du même ordre que la pulvérisation manuelle

Pour vérifier la précision du ciblage de la bouillie pulvérisée, des rumex fraîchement déterrés ont été placés sur du papier kraft étalé dans un hangar et traités soit par l'Ecorobotix, soit par le pulvérisateur à dos. Le traitement manuel à l'aide du pulvérisateur à dos a permis de recouvrir environ 96 % de la surface des feuilles de rumex avec une pellicule de bouillie, ce chiffre étant de l'ordre de 89 % dans le cas de l'Ecorobotix ARA. Environ 4 % de la surface des feuilles de rumex ont échappé au traitement en cas d'utilisation du pulvérisateur manuel et environ 11 % en cas d'utilisation de l'Ecorobotix. En cas de traitement manuel, la surface inutilement pulvérisée autour des plantes était environ quatre fois supérieure à la surface des rumex, et 2,5 fois supérieure en utilisant l'Ecorobotix ARA. Cela révèle l'existence d'un important potentiel d'amélioration, même si l'application est d'ores et déjà plus précise qu'avec le pulvérisateur à dos.

Conclusion

Après des décennies de recherche au sein de plusieurs instituts, le traitement plante par plante des adventices des prairies a réussi à percer et commence à s'imposer dans la pratique. Cette technologie représente une étape importante sur la voie d'une régulation durable des adventices. Outre les prairies, cet appareil peut aussi s'utiliser dans les cultures arables, moyennant une adaptation du logiciel. Toutes nos félicitations à Ecorobotix pour cette reconnaissance internationale !

Thomas Anken, Agroscope, Tänikon 1, 8356 Ettenhausen

Actuellement les herbicides dont l'autorisation est limitée aux seules applications manuelles plante par plante n'ont pas encore le droit d'être appliqués par l'Ecorobotix. Le règlement sur l'application des herbicides est en cours de révision. Pour tout renseignement sur les régulations existantes vous pouvez consulter : blw.ch en entrant le terme de recherche «application sélective».



Le risque de responsabilité pour l'agro-entrepreneur à l'exemple d'un contrat d'ensilage

C'est en nous fondant sur un arrêt du Tribunal fédéral déjà un peu ancien (ATF 4A_494/2010) que nous aborderons ici le problème général du risque de responsabilité dans ce que l'on appelle les travaux pour le compte de tiers. L'adage romain selon lequel «casum sentit dominus» (traduction libre : chacun supporte le risque lié à ses biens) a laissé ses empreintes jusqu'à nos jours.

La situation

A (la partie plaignante) travaille pour B (la partie mise en cause qui est aussi le donneur d'ordre) en tant qu'agro-entrepreneur sur un champ de maïs avec son ensileuse New Holland FX 58. Auparavant, la partie mise en cause B avait acheté au propriétaire de la parcelle C en question le maïs qui se trouvait sur le champ. Au cours des travaux d'ensilage une pièce métallique a pénétré dans l'organe de coupe de l'ensileuse, causant des dommages importants. Le coût de la réparation s'est élevé à Fr. 82.413,15 (TVA comprise).

Une procédure longue sans issue favorable pour l'agro-entrepreneur

L'agro-entrepreneur A estimait que le donneur d'ordre était responsable de ce dommage, l'agro-entrepreneur A ne pouvant pas s'attendre à la présence de pièces métalliques dans un champ de maïs où il effectuait un travail sur commande. Le donneur d'ordre B n'était pas de cet avis et a refusé tout versement de dommages et intérêts.

C'est pourquoi l'Agro-entrepreneur A s'est adressé d'abord au tribunal de district pour exiger du donneur d'ordre des dommages et intérêts. Mais le tribunal de district aussi bien que le tribunal cantonal d'Argovie ont rejeté la plainte de l'agro-entrepreneur. Le tribunal fédéral a confirmé la décision prononcée par les autorités judiciaires d'Argovie.

Cette décision n'est pas simple à comprendre en se fondant uniquement sur le sens habituel du droit et sur des considérations relevant de la sphère de risque ou sur la théorie des intérêts. Comme les tribunaux sont tenus de se conformer principalement aux règles de droit définies dans la loi (en l'occurrence le droit des obligations), les principes ci-dessus ne peuvent entrer dans la jurisprudence qu'avec beaucoup de précautions. C'est ce qui sera parfaitement illustré ci-après à l'aide du présent exemple.



Sauf convention contraire, les dommages imputables à l'état du champ sont souvent à la charge de l'entrepreneur de travaux agricoles.

Motifs de la décision et considérations des tribunaux

Aux obligations réglementées d'un contrat type donné s'ajoutent souvent des obligations annexes réglementées selon les règles de droit en vigueur ou *convenues contractuellement*. Par ailleurs, il peut ressortir de la clause générale de bonne foi et loyauté (Art. 2 alinéa 1 du Code civil) des obligations annexes non écrites, telles que notamment l'obligation générale - non liée au contenu de la prestation principale - de protéger les biens juridiques du partenaire contractuel.

À l'unanimité, les tribunaux concernés ont jugé le contrat d'ensilage essentiellement selon les règles du *contrat d'entreprise* au sens de l'Art. 363 du droit des obligations, et non pas du droit des contrats, comme on pourrait le déduire de la terminologie utilisée dans la pratique.

La seule obligation du client expressément mentionnée dans la loi, à savoir le paiement d'une contrepartie, est complétée par les obligations annexes qui découlent de l'Art. 2 alinéa 1 du Code civil. Il est stipulé dans la théorie dominante que le client est tenu, conformément aux règles de la loyauté et de la bonne foi, (Art. 2 alinéa 1 du Code civil) de faire dans le cadre de l'exécution de l'ouvrage tout ce qu'il lui est raisonnablement possible, dans toute la mesure de ses moyens, pour que l'entrepreneur soit protégé contre tous préjudices corporels, atteintes à sa santé ou dommages matériels.

Ainsi le client est tenu par exemple d'attirer l'attention de l'agro-entrepreneur sur les risques dont il a connaissance mais qui sont difficilement perceptibles par ce dernier. Si dans le cadre de l'exécution du contrat l'entrepreneur entre dans la sphère d'influence du client, par exemple parce qu'il effectue le travail dans les locaux ou sur les terrains du client, à l'aide d'équipements ou de matériaux de celui-ci, sur un objet appartenant à celui-ci ou sous la direction

Photo : landpixel

Herbicide Céréales

PIXXARO® EC

NOUVELLE MATIÈRE ACTIVE CONTRE LES ADVENTICES PROBLÉMATIQUES

- ▶ Large spectre d'efficacité
- ▶ Emploi très flexible
- ▶ Sûr et rapide par tous les temps
- ▶ Imbattable contre les gaillets très développés également

Utilisez les produits phytosanitaires avec précaution. Avant toute utilisation, lisez l'étiquette et les informations sur le produit. Tenez compte des avertissements et des symboles de mise en garde.

NOUVELLE
MATIÈRE
ACTIVE
plus efficace

 **Omya**
www.omya-agro.ch

personnelle de celui-ci, il est en droit en l'occurrence de s'attendre au même soin que celui auquel s'attendrait un employé, c'est pourquoi l'Art. 328 du droit des obligations s'applique par analogie.

Obligations concrètes du client dans ce cas particulier

Concernant le présent contrat d'ensilage de maïs, le tribunal de district a précisé, dans le contexte de l'obligation d'information à observer par le client à titre d'obligation annexe, que le client devait avertir l'entrepreneur des obstacles importants tels que les bornes, pieux, et puits saillants, susceptibles d'endommager une machine agricole. En revanche, il n'existe pas d'obligation d'avertissement, de détection ou d'élimination pour les petits éléments métalliques, dont fait partie la vieille clé à molette rouillée d'environ 17 cm de long qui a été la cause du dommage en question. Il serait excessif d'exiger du client qu'avant le passage de l'ensileuse à maïs il examine à la loupe chaque rangée de plants de maïs, qui dépassent souvent la hauteur d'homme. Ce serait d'ailleurs irréalisable dans la pratique. De plus, la première instance a considéré qu'en les circonstances l'élément métallique en question n'aurait pas pu être détecté et puis être enlevé même si un soin approprié avait été apporté lors du semis (ou lors de la pose de trichogrammes). De ce fait, a priori il n'existe pas d'infraction à l'obligation annexe qui aurait pu être imputée au client.

Ces considérations ont été pour l'essentiel confirmées par le tribunal fédéral. L'opinion contraire de l'agro-entrepreneur, selon laquelle le client aurait dû contrôler minutieusement l'ensemble du champ ou n'aurait pas dû croire sur parole les déclarations du propriétaire C a aussi été écartée..

Selon l'avis de l'auteur, ce point de vue est concevable. Il se pose toutefois la question pratique de savoir s'il ne s'agit pas plutôt ici en réalité d'arguments majoritairement théoriques du tribunal ou du défendeur. Car il se pose manifestement la question de savoir comment et depuis quel endroit une clé à molette rouillée, de 17 cm de long seulement, a pu pénétrer dans l'élément de coupe de l'ensileuse dans le champ. Le jugement ne fournit malheureusement pas de réponse à cette question, pas plus qu'il n'indique comment exactement le dommage est survenu. Il faut supposer que les parties et/ou le tribunal, intentionnellement ou non, n'ont pas accordé à cet aspect l'attention nécessaire. Si cela avait été le cas, il en aurait probablement résulté un jugement différencié sur la délimitation des sphères de risque entre le client et l'agro-entrepreneur.

Stephan Stulz, avocat ■

Concernant l'auteur :

Stephan Stulz est avocat et exerce dans un cabinet généraliste ; formation de mécanicien en machines agricoles ; études d'ingénieur mécanicien et activités de chef de projet ; études de droit à l'Université de Saint-Gall (licence de droit) avec examen d'avocat. Stephan Stulz est spécialisé notamment dans toutes les procédures administratives et pénales s'inscrivant dans un cadre technique.

Contact :

Anwaltskanzlei Stulz, Hahnrainweg 4, Postfach, 5400 Baden, Tel. 056 203 10 00, office@stulz-recht.ch, stulz-recht.ch

Conclusion

- Les récolteuses modernes sont équipées de nombreux détecteurs techniques. Néanmoins, il n'est pas toujours possible d'éviter que des corps étrangers ne causent des dommages importants aux machines. En général, ces cas sont couverts par une assurance bris de machines correspondante.
- Dans le cas ci-dessus, les obligations de surveillance et de vigilance ne n'ont pas été réglementées de manière explicite entre les parties, par ex. sous forme de conditions générales de vente (CGV). En conséquence, seules les dispositions légales s'appliquent. Celles-ci n'imposent pas d'obligations trop strictes au client.
- Il est expressément recommandé, au sens des CGV d'Agro-entrepreneurs Suisse, que les différentes obligations du client et/ou assurances données par le client soient définies avec plus de précision. Par exemple : «... Le client garantit à l'agro-entrepreneur qu'il a contrôlé au préalable le champ à travailler pour s'assurer de l'absence d'objets dangereux et qu'il n'a pas connaissance d'autres circonstances susceptibles d'endommager les machines lors des récoltes. C'est au client et à lui seul qu'il appartient d'apporter la preuve de l'existence de ces contrôles préalables effectués de manière approfondie et complète sur le champ ou le terrain à travailler. En l'absence de preuves il sera admis qu'aucun contrôle de cette nature n'a été effectué par le client. ...»

Cette dernière phrase signifie que dans une procédure judiciaire c'est au client qu'il appartient de prouver qu'il a effectué préalablement des contrôles précis. Dans certaines circonstances il peut être difficile d'apporter cette preuve a posteriori.

Alphatec SA

www.alphatec-sa.ch



ALPEGO

JET-M

La combinaison de semis compact, pneumatique
Un grand choix de hermes rotatives, entraînement électrique du doseur

boqball

Le meilleur
Système d'épandage !
Plus de 50 ans
d'expérience



KERNER

HELIX, herse à disque

Pour un travail du sol de surface et intensif

* Sécurité sur silentbloc

* Réglage profondeur hydraulique

* Montage en X

Method
Mobile Werkstatt
Senèdes

alphatec@alphatec-sa.ch

024 442 85 40
079 910 76 00
026 413 38 50

NAVETA
1A FÜR ALLE NUTZTIERE

Nouveau

BioAktiv Vita Full Complex

le fortifiant des plantes pour une
croissance vitale des plantes



- plantes plus vitales
- moins de maladies
- protection fongique
- récolte de meilleure qualité

062 865 50 60
team@naveta.ch
shop.bioaktiv.ch



Un multitalent léger

Houes rotatives repliables

- ROTOCARE V proposées en largeurs de travail 6,60, 8,00 et 12,40 m
- Qualité de travail optimale grâce aux cuillères auto-affûtantes et résistantes à l'usure
- Convient presque à toutes les cultures et conditions d'utilisation

PÖTTINGER SA, CH 5413 Birmenstorf (Argovie),
Mellingerstrasse 11, Téléphone +41 56 201 41 60, info@poettinger.ch, www.poettinger.ch

PÖTTINGER

Gebhard Wildegg AG



Une large gamme de prestations : l'offre de l'entreprise de travaux Gebhard Wildegg AG est très diversifiée. Elle s'étend depuis les travaux agricoles à façon jusqu'à la location de tentes et de mobilier de fête, en passant par les transports.

Comme beaucoup d'autres agro-entreprises, la société Gebhard Wildegg AG, dont le siège est situé à Wildegg, en Argovie, ne limite pas ses activités aux travaux agricoles à façon. Des structures souples ainsi qu'une croissance saine et durable sont à la base de la philosophie de l'entreprise.

Avoir l'entreprise la plus grosse possible n'a jamais été l'objectif de Jakob et Susi Gebhard. Lors de ma visite, je me suis très vite rendu compte que nous avions affaire ici à une équipe polyvalente de taille moyenne, bien organisée et très efficace, composée des époux Gebhard, de trois collaborateurs fixes et d'un nombre de collaborateurs à temps partiel qui peut aller jusqu'à 20. La croissance n'est pas leur objectif principal. Une collaboration à long terme avec des clients fidèles est bien plus important pour eux. Cela suppose une confiance réciproque, qui ne peut s'obtenir par un démarchage agressif mais repose au contraire sur la qualité des prestations fournies.

Le fait d'être largement présente dans des domaines de prestations très variés, parfois étrangers au domaine agricole, permet à la Gebhard Wildegg d'être à l'abri de risques majeurs mais implique aussi la nécessité d'une diversité bien pensée et du savoir-faire qui y est associé.

Les domaines d'activité sont subdivisés comme suit :

- Exploitation agricole
- Agro-entreprise
- Transports / Enlèvement de déchets
- Location de matériel événementiel
- Manutention de betteraves (coopérative Rübenumschlag Mittelland)

Agriculture : L'orge de brasserie : une spécialité locale avec des acheteurs dans le village même

Comme souvent, tout a commencé par une exploitation agricole familiale, laquelle appartenait au Château Wildegg et a été vendue en 1908 à la famille Gebhard après un incendie. A partir des années 90, suite à la création d'une zone de protection des eaux souterraines, l'épandage des engrais de ferme a été interdit, ce qui a incité le couple de propriétaires à prendre une nouvelle orientation et en fin de compte à renoncer à pratiquer l'élevage. Aujourd'hui, cette exploitation familiale de 33 ha produit des betteraves à

sucré, du maïs, de l'épautre, des courges et de l'orge de brasserie. L'orge de brasserie est cultivé sur place pour la Schweizer Mälzerei AG et les courges qui poussent sur 2,5 ha sont toutes vendues directement à la ferme.

L'entreprise de travaux agricoles

L'entreprise effectue des travaux agricoles à façon dans les secteurs du pressage (maïs, herbe, foin, laine, matières plastiques, isolation, compost et sciure), de l'entretien des lisières fores-

Ci-dessous et sur la page opposée, image en bas à gauche : l'entretien des lignes de forêt, des haies et des espaces verts pour le compte des communes et des particuliers fait partie des prestations de la Gebhard Wildegg AG.



tières, haies et espaces verts pour les communes et les particuliers, du service hivernal (communes, armée, entreprises, sept chasse-neige et quatre saleuses), de l'épandage de chaux (principalement pour la culture de betteraves) ainsi que d'autres travaux agricoles.

Jakob Gebhard a fait ses débuts d'agro-entrepreneur dans le pressage des balles rondes. En 1990 il a loué une enrubanneuse et l'année suivante il s'est mis à investir. Jakob Gebhard a été parmi les premiers à proposer ce service dans sa région. Pour son entreprise, cette spécialisation est surtout intéressante parce que la saison qui va du printemps à l'automne est sensiblement plus longue que celle correspondant par exemple à l'utilisation d'une moissonneuse-batteuse. En outre, les engagements sont plus faciles à planifier et il n'y a pas de pics de travail qui seraient difficiles à absorber, ce qui est un avantage surtout en association avec les autres domaines d'activité.

Transports: du service de bennes à la gestion des déchets avec une déchetterie en propre

Le service de bennes est équipé de bennes à déposer de 1,5 m³ et de conteneurs basculants de 40 m³. Les déchets sont triés dans la déchetterie propre à l'entreprise. Les autres prestations comprennent aussi des services de débarras de maisons et la



Photos : maïd

fourniture de WC de chantier. Les services de gestion des déchets après de grands événements occupent aussi une place importante. Ces services sont proposés surtout en association avec la location, par une autre branche de l'entreprise, de tentes et autres matériels utilisés à des fins événementielles.

Location de matériel événementiel : pas facile après deux ans d'arrêt forcé pour cause de pandémie

Avec une part du chiffre d'affaires d'environ 60 %, avant la pandémie, la location de matériel événementiel éclipsait nettement le secteur de l'agriculture (10 %) et de l'agro-entreprise (30 %). Bien sûr, ces deux dernières années, le chiffre d'affaires de ce secteur d'activité a plongé d'environ 90 % du fait de la pandémie, mais devrait se redresser bientôt. Les collaborateurs fixes ont pu dans une certaine mesure être employés dans d'autres secteurs, mais ont été heureux de pouvoir bénéficier d'une indemnité de chômage partiel. En revanche, les quelque 20 collaborateurs à temps partiel ont difficilement trouvé à s'employer. Gebhard ne loue toutefois pas seulement des tentes utilisées à des fins événementielles et tout le matériel annexe, mais effectue aussi les calculs et plannings des petits comme des grands événements. De plus, les bâches des tentes sont nettoyées dans la propre installation de la société.

Au début des années nonante, Jakob Gebhard a été parmi les premiers de la région à proposer le pressage de balles rondes. Il s'est ainsi assuré une place parmi les entrepreneurs de travaux agricoles.





Pour les grandes manifestations comme les Agroline-Feldtage (journées au champ), Gebhard Wildegg AG offre un service de prestations complet, depuis la planification jusqu'à la gestion des déchets.



Le transport de balles d'ensilage et le service de bennes font également partie de l'offre.

Récapitulatif de l'offre de matériel événementiel :

- tentes: largeurs allant de 3 à 25 mètres dans des longueurs de trame illimitées
- Accessoires de tentes : par ex. revêtement de sol, éclairage, systèmes de raccordement
- installations sanitaires : par ex. toilettes et douches
- Mobilier de bar
- Tabourets, chaises
- Estrades
- Gestion des déchets

Alors que les machines agricoles et les équipements de travail sont logés à la ferme, le matériel lié à l'événementiel est stocké dans une halle située dans la zone d'activité, pour être ainsi séparé de l'espace dévolu à l'agriculture.

Parallèlement aux événements familiaux et d'entreprise, ces tentes sont utilisées aussi pour de grands événements de toute nature, telles que les fameuses Feldtage (journées au champ), les journées au champ bio, le bal du Strickhof et la rencontre internationale des tracteurs à Möriken.



«Rübenumschlag Mittelland», une coopérative au service des producteurs de betteraves

Trois des quatre chargeurs-nettoyeurs automoteurs pour betteraves à sucre de la coopérative sont stationnés chez Jakob Gebhard. Il est vice-président de la coopérative et parallèlement il met à disposition ses locaux pour l'entretien, le service, les réparations et les réglages.

La taille n'est pas le plus important

Dans notre entretien avec Jakob et Susi Gebhard il est vite apparu que la taille de leur parc de machines n'était pas le plus important pour eux. Ils recherchent plutôt des solutions réalistes qui leur permettront de continuer à gérer leur entreprise et sans risques financiers inutiles en ces temps parfois très difficiles. De plus, il est aisé de constater qu'ils savent se diversifier et sont donc en mesure de maîtriser les risques et les défis.

Les difficultés que leur a occasionné la pandémie pour la location de leur matériel lié à l'événementiel a clairement démontré qu'en période financièrement difficile une bonne diversification constituait un avantage indéniable. Les deux dernières années ont été difficiles pour beaucoup d'entreprises. L'agriculture et les secteurs d'activité qui y sont associés ont peut-être échappé au pire. Mais une organisation souple et des engagements financiers maîtrisables contribuent en fin de compte toujours de manière décisive à venir à bout des crises.
Martin Rihs ■

Prêt pour le service hivernal : les communes, les entreprises et l'armée suisse comptent chaque hiver sur les sept chasse-neige et les quatre saleuses de l'entreprise Gebhard Wildegg AG.

QUALITÄTS-SAATGUT
BEST HUMUS
SEMENCES DE QUALITÉ

Pour des sols fertiles et plus d'humus

Engrais verts de Semences UFA

UFA
SAMEN | SEMENCES

AMASSEZ DES POINTS À CHAQUE ACHAT ET OBTENEZ DES PRIMES MAINTENANT!

Pour les points que vous avez accumulés, vous recevez des primes matérielles et des bons d'échange attrayants au shop de primes Würth XTRA.

Inscrivez-vous et collectionnez des points: wuerth-ag.ch/xtra

2X POINTS

À propos: **Chaque achat** dans les Shops des Artisans, dans notre Online Shop et dans l'app Würth vous donne d'emblée droit au **double de points XTRA.**



La bonne huile en un clin d'œil avec Midland

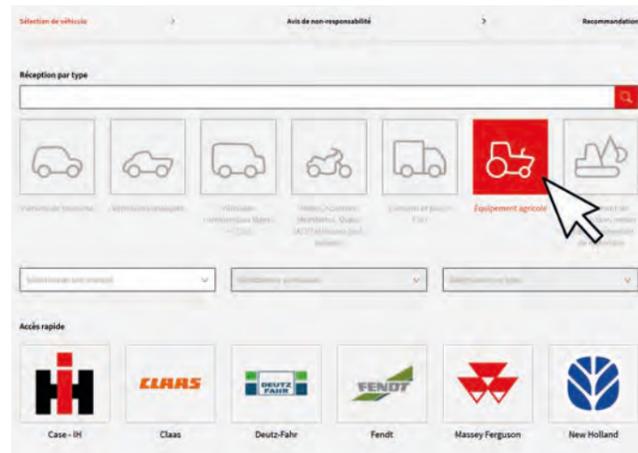


Midland est la marque de l'entreprise familiale suisse Oel-Brack AG. Le nom Midland fait référence au Plateau suisse, région où sont fabriqués les lubrifiants de qualité. Depuis 2017, l'installation de mélange de lubrifiants la plus moderne de Suisse se trouve à Hunzenschwil, le long de l'autoroute A1, derrière l'incontournable tonneau géant Midland.

Qui ne s'est jamais demandé quelle était l'huile la plus appropriée pour un véhicule ou une machine? Midland a la bonne réponse: Sur midland.ch/oilfinder, vous pouvez rechercher un modèle spécifique en quelques clics et tous les produits Midland recommandés pour ce modèle s'affichent. La base de données comprend des voitures classiques, des voitures de collection, des motos, des camions ainsi que des machines agricoles et de chantier.

Une fois que vous avez trouvé les produits qui vous conviennent, vous pouvez les commander directement en ligne. Vous pouvez aussi nous contacter: nous avons créé Midland AGRIPOL spécialement pour les entreprises de travaux et de techniques agricoles. Celles-ci sont séduites par les conditions spéciales et les autres avantages que nous leur proposons. Appelez le 062 889 10 30 pour en savoir plus.

MIDLAND.CH



Les frères Merrell – Le succès grâce aux nutriments organiques



La direction de Merrell Bros. Inc.

Terry Merrell, responsable des finances (3^e de gauche)

Ryan Zeck, directeur d'exploitation de longue date de l'entreprise (4^e de gauche)

Ted Merrell est responsable des projets (5^e de gauche)

Sur la photo figurent aussi trois des fils Merrell qui travaillent dans l'entreprise.

La société Merrell Bros. Inc. est l'un des grands acteurs du marché des boues d'épuration et autres déchets organiques. Tout a commencé avec un camion, du lisier de porc et ... du travail acharné. Aujourd'hui, 40 ans plus tard, l'entreprise est devenue un grand distributeur de nutriments et un prestataire de services majeur aux États-Unis. Proposant 13 services différents, elle a des clients de la Floride à l'Alaska.

Faire mieux que la concurrence

Mais les années 80 ont vu arriver la crise des fermes, avec des taux d'intérêt élevés et des fermiers endettés. L'entreprise Merrell a également connu des difficultés. Très tôt, les frères ont compris que le marketing était un outil permettant de stimuler les affaires. C'est de cette époque que date leur devise qui s'applique encore aujourd'hui: «Si tu n'as pas assez d'argent pour faire face à des coûts supplémentaires comme le marketing, fais au mieux avec ce que tu as». Ainsi, leur «première» publicité était une carte manuscrite. Toute la famille s'est impliquée dans l'entreprise. Lorsqu'une pièce de rechange était nécessaire à 2 heures du matin, les deux épouses se mettaient en route et l'apportaient dans le champ afin de limiter au maximum le temps d'arrêt.

Les boues d'épuration comme secteur d'activité

C'est par hasard qu'ils se sont retrouvés dans le secteur des boues d'épuration, en aidant un ami entrepreneur lors de l'épandage. Ils ont remis leur

La région de Kokomo, située dans l'Indiana, à 180 kilomètres au sud de Chicago, correspond à l'image que l'on se fait habituellement du Midwest américain. De vastes étendues plates, des champs alternant maïs et soja, et à chaque kilomètre une route qui divise le paysage en carrés. C'est ici que l'entreprise Merrell Bros. Inc. a son siège et que tout a commencé.

Les débuts ... avec un camion

Adolescents, Ted et Terry ont chacun reçu une truie en cadeau de leur père, ce qui a marqué le début d'un partenariat qui prendra plus tard le nom de Merrell Bros. et qui inclura bien plus que deux truies. À l'âge de 20 ans, les frères décidèrent de louer plusieurs porcheries dans la région et parcoururent plus de 150 kilomètres par jour pour nourrir tous les porcs. Déjà à l'époque, Ted et Terry avaient constaté que le lisier était un problème pour eux, mais aussi pour les autres fermiers. Et ce problème n'a fait que s'accroître lorsque le nombre de porcheries à caillebotis a augmenté dans la région. Ils y ont vu une opportunité et, avec l'aide de leur père et de toutes leurs économies, ils ont acheté un «high floating truck». Il s'agit d'un camion équipé de pneus basse pression, d'une citerne de 6000 litres et d'un injecteur pour lisier. Pour réduire les coûts, les frères décidèrent de conduire eux-mêmes le camion. Ayant intégré l'éducation religieuse dans leur entreprise, les frères ont toujours eu la philosophie suivante: «Nous faisons tout pour que notre réputation repose sur l'honnêteté et le professionnalisme.»



Avec une charrue de drainage WOLFE, Merrell Bros. Inc. s'est lancée dans un nouveau secteur d'activité.

première offre en 1984 auprès de la ville voisine de West Lafayette. Très vite, ils ont compris qu'il était possible de gagner beaucoup plus d'argent avec les «pouvoirs publics» qu'avec les agriculteurs. Deux ans plus tard, ils ont également remporté l'appel d'offres pour la grande ville de Lafayette. D'ailleurs, ils travaillent toujours pour ces deux villes aujourd'hui.

L'entreprise passe à 170 collaborateurs

À partir de là, tout a commencé à s'améliorer. Chaque année, leur chiffre d'affaires a augmenté de 15 % en moyenne. Ted et Terry se sont rendu compte qu'ils avaient besoin de quelqu'un pour gérer les affaires courantes afin de pouvoir se concentrer sur le développement

Azofix plus / Fosfix plus

A base de bactéries rendant le N et le P sous une forme disponible pour les plantes.

- ✓ Remplace les engrais minéraux jusqu'à 50 kg/ha.
- ✓ Réduction du lessivage des engrais.
- ✓ Augmentation de la productivité des plantes.
- ✓ Renforce la bioactivité du sol.

Commandez directement dans notre shop en ligne avant 12 h - livré le lendemain (lu-ve)



5413 Birmenstorf Téléphone 056 201 45 45
3075 Rüfenacht Téléphone 031 839 24 41
www.leugygax.ch



Les citernes sur semi-remorque d'une capacité de 25 m³ sont utilisées pour transporter le lisier et les boues d'épuration.

de nouveaux secteurs d'activité. Aujourd'hui encore, leur principal problème reste le manque de temps pour mettre en œuvre leurs idées. Même si les agriculteurs ne sont plus les principaux clients de l'entreprise, ils jouent toujours un rôle clé en tant qu'acheteurs de nutriments. La plupart des clients sont des communes et des entreprises industrielles qui doivent éliminer le lisier de biogaz, les sédiments ou les boues des fosses septiques. Dans ce domaine, l'entreprise s'est transformée en prestataire de services complets. En plus de l'activité principale consacrée aux boues d'épuration, nous nettoyons également les silos de fermentation des installations de biogaz, nous débarrassons les lagunes de leurs sédiments à l'aide de bulldozers et d'excavatrices et nous proposons même la pose de drainages à l'aide d'une charrue de drainage moderne. Les frères Merrell continuent d'exploiter 1200 hectares de terres qui leur appartiennent, avec leurs propres machines agricoles. Avec les batteuses, les semoirs, les cultivateurs et autres équipements, ils travaillent également les terres des collaborateurs qui exploitent une ferme à temps partiel.

Aujourd'hui, Merrell a ouvert plusieurs filiales dans différents États américains et la prochaine génération a déjà rejoint l'entreprise qui emploie aujourd'hui quelque 170 collaborateurs. Ceux-ci sont presque tous employés à temps plein et travaillent comme chauffeurs. Merrell Inc. accorde une attention particulière à la prévention des accidents, car aux États-Unis, ce genre d'événement peut conduire une entreprise à la faillite. Ainsi, des formations et des séminaires sont régulièrement organisés afin

d'améliorer la sécurité. Dans le bureau principal de l'entreprise, un écran affiche le nombre d'années de travail sans accident pour chaque unité commerciale, ce qui représente une source de motivation.

La flotte technique comprend environ 700 machines, pour la plupart des semi-remorques nécessaires au transport de boues d'épuration et d'autres matières organiques. Mais le parc des machines comprend également des séparateurs, des pompes, des mixeurs et plusieurs «Terra-Gator». Toute la flotte, y compris les semi-remorques, est équipée d'un système de localisation GPS et fait l'objet d'une surveillance active.

Eau et nutriments

Actuellement, les deux fondateurs de l'entreprise se concentrent principalement sur deux problématiques. D'une part, ils développent de nouvelles technologies, par exemple pour séparer l'eau des boues d'épuration à moindre coût et sans résidus, car plus la teneur en eau est basse, plus les coûts de transport et d'épandage sont faibles. Ils veulent ainsi garder une longueur d'avance sur la concurrence.

Ils participent également à un projet appelé «374Water» qui vise à révolutionner le traitement des eaux usées. Par le biais d'un processus thermique, les eaux usées sont traitées et épurées beaucoup plus efficacement et en consommant beaucoup moins d'énergie. L'objectif est de mettre en place une économie circulaire. L'eau épurée peut être utilisée pour l'irrigation, les minéraux pour fertiliser les plantes et l'énergie excédentaire peut être injectée dans le réseau.

D'autre part, ils se penchent sur la qualité des engrais préparés. Actuellement, la teneur en nutriments des boues d'épuration et autres engrais similaires est encore très variable. L'objectif

est de formuler, en ajoutant d'autres nutriments, un produit dont la teneur en nutriments est constante et qui peut donc être mieux utilisé, notamment dans le cadre de l'agriculture de précision.

Installation brevetée en Floride

Merrell Inc. a ouvert une installation près de Tampa, en Floride. Les deux frères en sont particulièrement fiers puisqu'ils ont pu faire breveter le procédé. Les boues d'épuration y sont préséchées dans des serres, à l'aide de l'énergie solaire et de ventilateurs. L'humidité résiduelle est ensuite retirée de la boue par séchage artificiel avant d'être hygiénisée. Le produit sec est pressé en pellets et vendu sous la marque Florida Green à des acheteurs en gros, comme des horticulteurs de la région. Ils prévoient aussi de vendre ce produit en sacs, comme engrais de jardin, dans les jardinerie, mais aussi aux particuliers. Les deux prochaines installations sont déjà en cours de planification.

Voir les réglementations plus strictes comme des opportunités

Aux États-Unis aussi, les conditions d'utilisation des boues d'épuration, du lisier et du fumier sont de plus en plus strictes. Mais Ted et son frère préfèrent voir ce durcissement comme une opportunité pour leur entreprise. En effet, les nouvelles technologies leur permettent d'évincer les concurrents qui ne travaillent pas sérieusement. Les frères s'impliquent aussi activement dans des associations et des commissions afin d'être proches des événements. Ils s'efforcent également de changer la mauvaise réputation qu'ont les boues d'épuration aux États-Unis.

Dans de nombreux États, les entreprises de travaux agricoles qui épandent du lisier et du fumier doivent être titulaires d'une licence. Dans le Minnesota, celle-ci s'appelle Commercial Ani-

mal Waste Technician (CAWT) Licensing. Cela signifie que l'entreprise doit être enregistrée en tant que CAWT Company. Elle doit également désigner un CAWT Manager qui est responsable de tout le stockage et de l'épandage du lisier,



Technique relativement simple pour entailler le lisier et les boues d'épuration.

et chaque chauffeur doit suivre une formation pour devenir CAWT Applicator. Chaque année, l'entreprise doit acheter une nouvelle licence et afficher son numéro de manière visible sur tous les véhicules qui utilisent du lisier. Tous les collaborateurs de l'entreprise doivent porter sur eux une carte d'identité spéciale qui les identifie comme CAWT Manager ou CAWT Applicator. Pour obtenir ce certificat, il faut suivre régulièrement une formation et réussir un examen. Tobias Schenk ■

Liens Internet

merrellbros.com
374water.com

L'entreprise est également présente sur Facebook et YouTube.

La première publicité de Merrell Bros. Inc. était dessinée à la main



Installation de séchage Florida Green



Photos : mäd



Toute une flotte de séparateurs développés en interne, les eaux usées sont traitées et les matières solides sont triées.

Tarifs appliqués pour les travaux agricoles dans l'Indiana

Cultivateur	CHF 33 / ha
Semis de précision - maïs	CHF 48 / ha
Battage du maïs	CHF 80 / ha
Épandage de lisier traité	CHF 52 / m ³
Épandage de lisier avec isque de diffusion et tuyaux	CHF 40/ m ³
Chargement et épandage de fumier solide	CHF 4 / t